



Rejoignez le 1^{er} réseau spécialiste en France de vente, de location et de services de matériels de topographie sur des théodolites, des tachéomètres de chantier, des lasermètres, des niveaux, des stations totales,... et d'une façon plus générale **des instruments et accessoires pour la construction et la topographie.**

[Rhmodepme](#), spécialiste du recrutement dans les PME à dominante technique, recherche pour le réseau [TOPOCENTER](#), filiale du groupe Hexagon ([Leica Geosystems](#)) et son **Agence de Paris Sud**, un(e) :

[Technicien\(ne\) Service-Après-Vente](#)

Agence Topocenter Paris Sud : Lisses (91)
Salaire : Fixe + Variable : de 35 à 40 ke / an
CDI – Statut Technicien – Poste sédentaire
Poste à pourvoir dès que possible.

Suite au prochain départ de son Technicien, l'Agence **Topocenter Paris Sud** cherche à recruter en urgence son nouveau **Technicien Service Après-Vente**. Véritable expert au sein de l'agence, composée de 3 personnes (Responsable Gérant/Adv/Technicien SAV), vous serez amené(e) après une formation interne à **assurer le Service Après-Vente des instruments distribués par l'agence.**

Entretien, contrôle, révision ou encore réparation des différents produits distribués notamment **des niveaux, des lasers, des théodolites, des stations totales et des GPS**, rythmeront votre quotidien. Vous prendrez également en charge la gestion du parc de location.

L'étendue de vos missions seront les suivantes :

- Assurer la réception du matériel au sein de l'agence,
- Effectuer les devis, et la gestion globale du dossier : validation par le client, enregistrement de la commande de réparation sur les outils informatiques propres à l'agence, organiser la livraison du matériel réparé et facturer le client,
- Assurer la réparation, le réglage et la maintenance des instruments distribués,
- Accueillir les clients SAV via un conseil technique et/ou commercial,
- Assurer la gestion globale du parc de location : devis, enregistrements, livraison, retour, ...

Profil :

Issu(e) d'une **formation technique**, du **Bac Pro au BTS**, vous détenez une **première expérience réussie en SAV** / entretien / réparation de matériels, dans un environnement technique similaire, **comprenant de l'optique** idéalement au sein d'une structure équivalente (agence/ point de vente).

Vous êtes **capable d'autonomie**, reconnu(e) pour **votre organisation, votre esprit d'initiative** et votre **sens du service client**.

Engagé(e), votre parcours vous aidera à vous intégrer au sein d'une **petite équipe** et de réussir dans cet environnement dynamique et polyvalent (diversité des tâches).

Vous maîtrisez les **outils informatiques** type **logiciels de gestion du SAV**.

La pratique de **l'anglais technique est souhaitable** (formations en Suisse à envisager).

Conditions de travail / Salaire / Avantages :

Intégrez une structure à taille humaine (Gérant, technicien, Assistant(e) Commercial(e)) avec une relation directe à la gérance, permettant d'avoir des réponses rapidement et une agilité dans l'action.

Bénéficiez d'un apprentissage technique de pointe sur les dernières technologies liées à la mesure et à l'optique.

CDI, poste sédentaire, statut de technicien, 39 heures hebdo.

Salaire : fixe + variable : de 35 à 40 ke / an sur 12 mois avec une répartition 80% fixe / 20% variable + prime annuelle.

Le challenge vous attire ? Visitez-le site de [Topocenter](#) et contactez-nous !

<https://www.youtube.com/watch?v=9MMaXeJe4B8>

Pour candidater, adressez un email :

- Avec la référence : **réf. TECHSAV/TCPARIS/EC**
- À l'adresse email : recrutement@rhmodepme.com